

COMUNICACIÓN PERSUASIVA

En los negocios



DURACIÓN: 10 horas

MODALIDAD: e-learning

SESIÓN COACHING ONLINE ADICIONAL 2 HORAS

DIRIGIDO: Alta dirección, Gerencia, Dirección de Departamentos u Equipos. Equipos comerciales cualquier persona que pueda influir en el comportamiento del capital humano de la empresa o negocio; o de sus clientes.

OBJETIVO: Aprender y entrenar habilidades y estrategias de comunicación persuasiva para dominar la capacidad de influir en el pensamiento o comportamiento de en otras personas, utilizando una argumentación fuerte, atractiva y motivada.

CONTENIDOS:

COMUNICACIÓN PERSUASIVA

1. Introducción
2. ¿Qué es persuadir?
3. Equipo ganador
4. Anclajes para persuadir
5. Herramientas para persuadir
6. Profundiza
7. Conclusión

METODOLOGÍA:

Acceso a plataforma virtual 24/7.

Tutor online experto, especializado en la materia.

P.V.P: 240€ + IVA